

Von Ihnen benötigte Informationen

KPMG Matchmaker



Wir unterstützen Sie mit zwei interessanten Nutzungsmöglichkeiten

1 Unternehmensverkauf bzw. -kauf/-nachfrage

- Für Verkäufer:innen und Inhaber:innen
- Für Käufer:innen und Nachfolger:innen

2 Wachstumsfinanzierung oder Investition

- Für Start-ups und Inhaber:innen
- Für Investor:innen

1. Unternehmensverkauf bzw. -kauf/-nachfolge Für Verkäufer:innen und Inhaber:innen



1. Identifikation: Diese Angaben dienen zur Wahrung der Seriosität der Plattform

- Ihre Beziehung zum/zur Inhaber:in des zu verkaufenden Unternehmens (z. B. Sie sind selbst Inhaber:in, Familienangehörige:r, Geschäftsführer:in/Organ eines Unternehmens des/der Inhabenden, Berater:in, Sonstiges)
- Ihre Kontaktinformationen (Name, Anschrift und E-Mail/Telefonnummer) (unter Umständen ebenfalls mit Angabe des relevanten Unternehmens, für das Sie arbeiten)
- Kontaktinformationen des Inhabenden (nicht notwendig, falls Sie selbst der Inhabende sind)
- Name des zu verkaufenden Unternehmens (Name inklusive Rechtsform und Anschrift)
- Höhe der gehaltenen Anteile des Inhabenden am zu verkaufenden Unternehmen



2. Matching: Diese Angaben dienen dem Zusammenführen von Verkäufer:in und Käufer:in/Investor:in

- Wen sucht der/die Verkäufer:in? (z. B. geschäftsführende Gesellschaften im Rahmen einer Nachfolge)*
- Branche(n) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Hauptsitz (Bundesland) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Jährlicher Umsatz des zu verkaufenden Unternehmens
- Jährliches EBITDA des zu verkaufenden Unternehmens (optional)
- Anzahl der Mitarbeiter:innen bzw. Vollzeitäquivalente des zu verkaufenden Unternehmens
- Angabe über die Höhe der Anteile, die der/die Verkäufer:in veräußern möchte



3. Optimierung: Diese Angaben erhöhen bzw. präzisieren den Matching-Erfolg

- Gründungsjahr des zu verkaufenden Unternehmens (optional)
- Hat der/die Verkäufer:in einen Verkaufsberater bzw. wünscht er/sie Unterstützung von uns? (optional)
- Kurzbeschreibung des Geschäftsmodells des zu verkaufenden Unternehmens (optional)
- Möglichkeit, dem/der Käufer:in/Investor:in etwas bei einer Kontaktanfrage direkt mitzuteilen (optional)*
- Möglichkeit, eine Präsentation hochzuladen, die der/die Käufer:in bei Kontaktanfrage direkt erhält (optional)*



4. Sicherheit: Diese Angaben sorgen für eine seriöse und qualitativ hochwertige Umgebung auf der Plattform

- Personalausweiskopie des/der Inhabenden (wird benötigt, um die Seriosität der Plattform zu wahren)
- Vertretungsberechtigung des/der Inhabenden (nicht notwendig, falls Sie selbst der/die Inhaber:in sind)
- Handelsregisterauszug des zu verkaufenden Unternehmens

- Jahresabschluss des letzten Geschäftsjahres des zu verkaufenden Unternehmens (optional)
- Bestätigung der Richtigkeit Ihrer eingegebenen Daten
- Bestätigung, dass kein Verstoß gegen das Geldwäschegesetz vorliegt

1. Unternehmensverkauf bzw. -kauf/-nachfolge

Für Käufer:innen und Nachfolger:innen



1. Identifikation: Diese Angaben dienen zur Wahrung der Seriosität der Plattform

- Käuferkategorie – Wer ist der/die Käufer:in? (z. B. Management-Buy-In-Kandidat:in, Family-Equity-Gesellschaft, Family Office, Mittelstandsholding, Finanzinvestor:in, strategische/r Investor:in)*
- Ihre Beziehung zum/zur Käufer:in (z. B. Sie sind selbst der/die Käufer:in, Familienangehörige:r, Geschäftsführer:in/Organ eines Unternehmens des/der Kaufenden, Berater:in, Sonstiges)*
- Ihre Kontaktinformationen (Name, Anschrift und E-Mail und Telefonnummer) (unter Umständen ebenfalls mit Angabe des relevanten Unternehmens, für das Sie arbeiten)*
- Kontaktinformationen des/der Kaufenden (nicht notwendig, falls Sie selbst der/die Käufer:in sind)*



2. Matching: Diese Angaben dienen dem Zusammenführen von Verkäufer:in und Käufer:in/Investor:in

- Welche Investition möchte der/die Käufer:in tätigen? (z. B. Anteilskaufs/ Unternehmensnachfolge)*
- Branche(n) des gesuchten Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Region(en) des gesuchten Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Sollen die Anteile zusammen mit Equity-Co-Investor:innen erworben werden? (optional)*
- Angabe, ob Interesse an Restrukturierungsfällen oder Start-ups besteht (optional)

* Angaben, die an die Gegenseite weitergegeben werden

- Jährlicher Umsatz des gesuchten Unternehmens (Bandbreite)*
- Jährliches EBITDA des gesuchten Unternehmens (Bandbreite)*
- Anzahl der Mitarbeiter:innen bzw. Vollzeitäquivalente des gesuchten Unternehmens (Bandbreite)*
- Angabe über die gewünschte zukünftige Anteilshöhe (Bandbreite)*



3. Optimierung: Diese Angaben erhöhen bzw. präzisieren den Matching-Erfolg

- Anlagehorizont des/der Kaufenden (z. B. bis fünf Jahre oder mehr als fünf Jahre) (optional)*
- Hat der/die Käufer:in einen Kaufberater bzw. wünscht er/sie Unterstützung von uns? (optional)
- Möglichkeit, KPMG etwas direkt mitzuteilen, um die Suche zu konkretisieren (optional)
- Möglichkeit, dem/der Verkäufer:in etwas bei einem Match direkt mitzuteilen (optional)*
- Möglichkeit, eine Präsentation hochzuladen, die der/die Verkäufer:in bei einem Match direkt erhält (optional)*



4. Sicherheit: Diese Angaben sorgen für eine seriöse und qualitativ hochwertige Umgebung auf der Plattform

- Personalausweiskopie des/der Inhabenden (wird benötigt, um die Seriosität der Plattform zu wahren)
- Vertretungsberechtigung der/des Kaufenden (nicht notwendig, falls Sie selbst der/die Käufer:in sind)
- Handelsregisterauszug des Käuferunternehmens (nicht relevant, sofern natürliche Person)
- Lebenslauf bzw. Selbstdarstellung (nur sofern der/die Käufer:in ein Management-Buy-In-Kandidat ist)
- Angabe, ob dem/der Verkäufer:in bei einem Match der Name des/der Kaufenden oder des Käuferunternehmens unmittelbar angezeigt werden kann*
- Bestätigung der Richtigkeit Ihrer eingegebenen Daten
- Bestätigung, dass kein Verstoß gegen das Geldwäschegesetz vorliegt



2. Wachstumsfinanzierung oder Investition

Für Start-ups und Inhaber:innen



1. Identifikation: Diese Angaben dienen zur Wahrung der Seriosität der Plattform

- Ihre Beziehung zum/zur Inhaber:in des Wachstumsunternehmens (z. B. Sie sind selbst der/die Inhaber:in, Familienangehörige:r, Geschäftsführer:in/Organ eines Unternehmens des/der Inhabenden, Berater:in, Sonstiges)
- Ihre Kontaktinformationen (Name, Anschrift und E-Mail und Telefonnummer) (unter Umständen ebenfalls mit Angabe des relevanten Unternehmens, für das Sie arbeiten)
- Kontaktinformationen des/der Inhabenden (nicht notwendig, falls Sie selbst der/die Inhaber:in sind)
- Name des Wachstumsunternehmens (Name inklusive Rechtsform und Anschrift)
- Höhe der gehaltenen Anteile des/der Inhabenden am Wachstumsunternehmen



2. Matching: Diese Angaben dienen dem Zusammenführen von Verkäufer:innen und Käufer:innen/Investor:innen

- Wen sucht der/die Verkäufer:in? (z. B. Wachstumsinvestor:in – auf fünf Jahre befristet)*
- Branche(n) des Wachstumsunternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Hauptsitz (Bundesland) des Wachstumsunternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*

* Angaben, die an die Gegenseite weitergegeben werden

- Jährliches EBITDA des Wachstumsunternehmens (optional)
- Anzahl der Mitarbeiter:innen bzw. Vollzeitäquivalente des Wachstumsunternehmens



3. Optimierung: Diese Angaben erhöhen bzw. präzisieren den Matching-Erfolg

- Anlagehorizont des/der Investor:innen (z. B. bis fünf Jahre oder mehr als fünf Jahre) (optional)*
- Hat der/die Investor:in eine/n Berater:in, der ihn/sie bei seinem/ihrer Investitionsvorhaben unterstützt bzw. wünscht er/sie Unterstützung von uns? (optional)
- Möglichkeit, KPMG etwas direkt mitzuteilen, um die Suche zu konkretisieren (optional)
- Möglichkeit, dem Wachstumsunternehmen etwas bei einem Match direkt mitzuteilen (optional)*
- Möglichkeit, eine Präsentation hochzuladen, die das Unternehmen bei einem Match erhält (optional)*



4. Sicherheit: Diese Angaben sorgen für eine seriöse und qualitativ hochwertige Umgebung auf der Plattform

- Personalausweiskopie der/des Investierenden (wird benötigt, um die Seriosität der Plattform zu wahren)
- Vertretungsberechtigung der/des Investierenden (nicht notwendig, falls Sie selbst der/die Investor:in sind)
- Handelsregisterauszug des Investorenunternehmens (nicht relevant, sofern natürliche Person)
- Lebenslauf bzw. Selbstdarstellung (nur sofern der/die Investor:in ein Business Angel ist)
- Angabe, ob dem Wachstumsunternehmen bei einem Match der Name der/des Investierenden oder des Investorenunternehmens unmittelbar angezeigt werden kann*
- Bestätigung der Richtigkeit Ihrer eingegebenen Daten
- Bestätigung, dass kein Verstoß gegen das Geldwäschegesetz vorliegt

2. Wachstumsfinanzierung oder Investition

Für Investor:innen



1. Identifikation: Diese Angaben dienen zur Wahrung der Seriosität der Plattform

- Ihre Beziehung zum/zur Inhabenden des zu verkaufenden Unternehmens (z. B. Sie sind selbst der/die Inhaber:in Familienangehörige:r, Geschäftsführer:in/Organ eines Unternehmens der/des Inhabenden, Berater:in, Sonstiges)
- Ihre Kontaktinformationen (Name, Anschrift und E-Mail und Telefonnummer) (unter Umständen ebenfalls mit Angabe des relevanten Unternehmens, für das Sie arbeiten)
- Kontaktinformationen der/des Inhabenden (nicht notwendig, falls Sie selbst der/die Inhabende sind)
- Name des zu verkaufenden Unternehmens (Name inklusive Rechtsform und Anschrift)
- Höhe der gehaltenen Anteile der/des Inhabenden am zu verkaufenden Unternehmen



2. Matching: Diese Angaben dienen dem Zusammenführen von Verkäufer:in und Käufer:in/Investor:in

- Wen sucht der/die Verkäufer:in? (z. B. geschäftsführende Gesellschafter:in im Rahmen einer Nachfolge)*
- Branche(n) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Hauptsitz (Bundesland) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Jährlicher Umsatz des zu verkaufenden Unternehmens
- Jährliches EBITDA des zu verkaufenden Unternehmens (optional)
- Anzahl der Mitarbeiter:innen bzw. Vollzeitäquivalente des zu verkaufenden Unternehmens
- Angabe über die Höhe der Anteile, die der/die Verkäufer:in veräußern möchte

* Angaben, die an die Gegenseite weitergegeben werden



3. Optimierung: Diese Angaben erhöhen bzw. präzisieren den Matching-Erfolg

- Wen sucht der/die Verkäufer:in? (z. B. geschäftsführende Gesellschafter:in im Rahmen einer Nachfolge)*
- Branche(n) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Hauptsitz (Bundesland) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Jährlicher Umsatz des zu verkaufenden Unternehmens
- Jährliches EBITDA des zu verkaufenden Unternehmens (optional)
- Anzahl der Mitarbeiter:innen bzw. Vollzeitäquivalente des zu verkaufenden Unternehmens
- Angabe über die Höhe der Anteile, die der/die Verkäufer:in veräußern möchte



4. Sicherheit: Diese Angaben sorgen für eine seriöse und qualitativ hochwertige Umgebung auf der Plattform

- Wen sucht der/die Verkäufer:in? (z. B. geschäftsführende Gesellschafter:in im Rahmen einer Nachfolge)*
- Branche(n) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Hauptsitz (Bundesland) des zu verkaufenden Unternehmens (aus einer vordefinierten Auswahl)*
- Jährlicher Umsatz des zu verkaufenden Unternehmens
- Jährliches EBITDA des zu verkaufenden Unternehmens (optional)
- Anzahl der Mitarbeiter:innen bzw. Vollzeitäquivalente des zu verkaufenden Unternehmens
- Angabe über die Höhe der Anteile, die der/die Verkäufer:in veräußern möchte

Mit Verständnis für Ihre Situation. Vertraulich. Sicher.

- Fokus:
 - Familienunternehmen/Mittelstand
 - Start-ups
- Große Reichweite
- Smarte Geschäftspartnersuche
- Geschützte Umgebung
- Vertraulichkeit und Datenschutz
- Lösungen aus einer Hand
- Kostenlose Nutzung

* Angaben, die an die Gegenseite weitergegeben werden

Kontakt

KPMG AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



Dr. Ladislava Klein

CMO, Mitglied des Vorstands,
Bereichsvorständin für Familienunternehmen,
Regionalvorstand West - Köln
Barbarossaplatz 1a
50674 Köln
T +49 221 2073-1921
lklein@kpmg.com



Michael A. Königer

Senior Manager, Deal Advisory
Ganghoferstraße 29
80339 München
T +49 89 9282-4217
mkoeniger@kpmg.com

Jetzt anmelden und (Wachstums-)Investor:innen und Käufer:innen/
Nachfolger:innen für Ihr Unternehmen finden.

<https://atlas.kpmg.com/de/de/matchmaker>

www.kpmg.de

www.kpmg.de/socialmedia



Die enthaltenen Informationen sind allgemeiner Natur und nicht auf die spezielle Situation einer Einzelperson oder einer juristischen Person ausgerichtet. Obwohl wir uns bemühen, zuverlässige und aktuelle Informationen zu liefern, können wir nicht garantieren, dass diese Informationen so zutreffend sind wie zum Zeitpunkt ihres Eingangs oder dass sie auch in Zukunft so zutreffend sein werden. Niemand sollte aufgrund dieser Informationen handeln ohne geeigneten fachlichen Rat und ohne gründliche Analyse der betreffenden Situation.

© 2024 KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, eine Aktiengesellschaft nach deutschem Recht und ein Mitglied der globalen KPMG-Organisation unabhängiger Mitgliedsfirmen, die KPMG International Limited, einer Private English Company Limited by Guarantee, angeschlossen sind. Alle Rechte vorbehalten. Der Name KPMG und das Logo sind Marken, die die unabhängigen Mitgliedsfirmen der globalen KPMG-Organisation unter Lizenz verwenden.